

運営:(株)リック 月刊「技術営業」
講師:(株)サンユウ 専務 倉田豊治氏

業界初!
受講しながら販売ノウハウが身に付く
実践型オール電化ビジネス塾が開講!!

**オール電化
& 太陽光
ビジネス塾**

**1期生
大募集!**

オール電化ビジネスの プロを育成

電力会社による高額買取制度がスタートしたこともあり一気に火がついた太陽光発電ビジネス。まだ6、7%程度といわれているオール電化の普及率拡大にも大きな期待が寄せられています。しかし、新築市場のプレーヤーであった電気工事店、工務店、訪問販売業者などが既築市場になだれ込み、オール電化ビジネス市場の競争はむしろ激化しています。一方で、未だにオール電化ビジネスに着手していない家電店も少なくありません。または、着手したものの上得意客への提案が一巡してしまっただけで、「壁」にぶち当たったままそこでストップしている店もあります。21世紀型家電店として生き残るには、「家まるごと」ビジネスの取り組みが避けられない状況にあり、オール電化ビジネスのスキルの修得は必須といえるでしょう。そこで、月刊「技術営業」では、「オール電化&太陽光ビジネス塾」という新規事業を立ち上げて、そのようなお店の方々の背中を後押しできればと考えました。

電力会社による高額買取制度がスタートしたこともあり一気に火がついた太陽光発電ビジネス。まだ6、7%程度といわれているオール電化の普及率拡大にも大きな期待が寄せられています。しかし、新築市場のプレーヤーであった電気工事店、工務店、訪問販売業者などが既築市場になだれ込み、オール電化ビジネス市場の競争はむしろ激化しています。一方で、未だにオール電化ビジネスに着手していない家電店も少なくありません。または、着手したものの上得意客への提案が一巡してしまっただけで、「壁」にぶち当たったままそこでストップしている店もあります。21世紀型家電店として生き残るには、「家まるごと」ビジネスの取り組みが避けられない状況にあり、オール電化ビジネスのスキルの修得は必須といえるでしょう。そこで、月刊「技術営業」では、「オール電化&太陽光ビジネス塾」という新規事業を立ち上げて、そのようなお店の方々の背中を後押しできればと考えました。

初回は2泊3日の基礎研修 エコキュートの施工研修も

本塾では、1期生当たり最大でも12人による少人数制とします。初回はエコキュートメーカーの研修所にて、2泊3日の泊り込みの基礎研修を行います。ここで体系づけられたオール電化ビジネスを徹底して学びます。そのうちの1日はエコキュートの実機を使った施工研修を実施します。

※1期生の2泊3日の基礎研修は、6月9日(水)～6月11日(金)を予定しています。



業界初! 体験型「ワークショップ研修」

本塾の最大の特徴は体験型「ワークショップ研修」です。初回の2泊3日の基礎研修後、塾生は自店に戻って与えられた課題に取り組みます。そして、1カ月後に再び集まって取り組み結果を報告。講師を交えて「仮説と検証」を毎月1回、5カ月間繰り返すことで、オール電化ビジネスのノウハウを体験しながら身に付けていきます。つまり、「座学で終わりではない」のが本塾の特徴です。初回研修後の毎月1回の塾を開催する場所は、東京都内の交通アクセスのよい会議室を予定しています。

講師は実力の(株)サンユウ 専務の倉田豊治氏

(株)サンユウは、オール電化や太陽光発電を年間2,000台販売しています。同社の倉田豊治専務は、豊富なオール電化の販売ノウハウを取引先に指導しながら、数多くの販売店の業績をアップ。大手家電メーカーの研修会の講師を務めたり、月刊「技術営業」の連載でもご協力いただいております。本塾では倉田専務のほかにも、本誌の取材ネットワークを通じて豊富な講師陣を用意する予定です。



オール電化を2セット販売、期間中に授業料の元を取る

授業料はお一人様、定価50万円(テキスト代、初回の宿泊費と懇親会費用含む。税込)ですが、初回の1期生は特別価格36万円(税込)でスタートしたいと思います。また本塾では、「最低でも期間中の6カ月間でオール電化を2セット販売できるだけのスキルと自信を身に付けていただきたい」と考えています。「授業料の元は、オール電化の販売で取る」。これをひとつの目標にします。詳細は5月19日(水)の下記セミナーでご案内します。



なぜ、オール電化販売は途中で挫折するのか?

途中で挫折しないために同期生で販売ノウハウを交換したり、悩みを相談しあえる場を作ります。メーカー支援がすっかりなくなって孤立している販売店同士をつなぎあわせる。これも本塾の大きな目的のひとつです。

5月19日(水) ビジネス塾 開講記念セミナー

無料

「オール電化&太陽光発電」について

月刊「技術営業」の編集長・八巻潔氏が家電店の取材を通じて得た成功事例を、サンユウの倉田豊治専務が代理店の指導から得た成功事例を、惜しみもなく公開します。

※販売店様を対象としたセミナーです。
参加者全員に「オール電化ビジネス「勝者の方程式」(2,310円・税込)をプレゼント!

日時:平成22年5月19日(水)/受付開始13:10
13:30~17:00(延長あり)

会場:ダイキン工業(株) 東京支社(JR品川イーストビル5F)

*終了後、倉田専務、「技術営業」のスタッフ、メーカー担当者を囲んで、懇親会を会費5,000円(税込)で開催します。参加希望の方は下記より申し込みください。

募集定員一先着 **70名**

今回は無料セミナーにつき、早めの募集締め切りとなる可能性がありますので、お早目のお申し込みをお勧めします。

申し込みは今すぐHP、FAXから!

※FAXの方は折り返し参加証をFAXしますので、お名前、電話・FAX番号をお送り下さい。

<http://www.ric.co.jp/ge/>

FAX:03-3832-5893